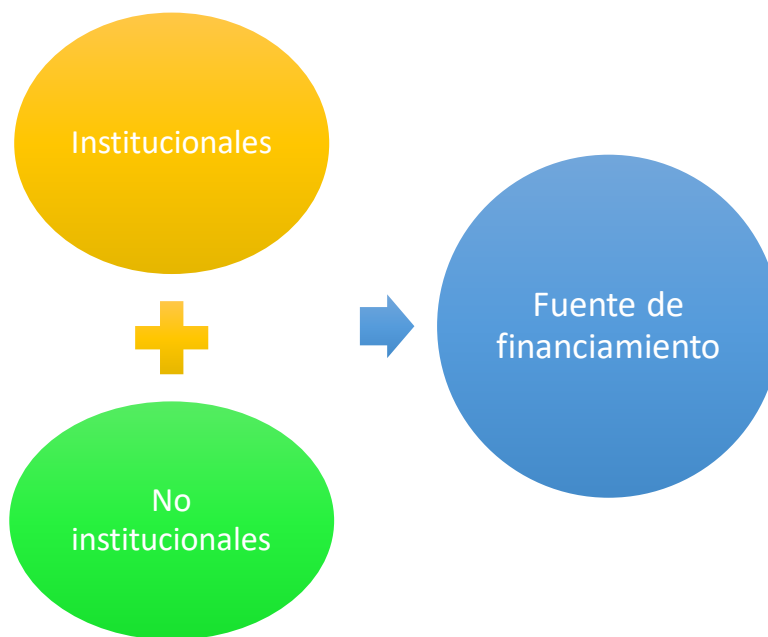


## Lección 10: Fuentes de financiamiento de un proyecto

Cuando un emprendedor ha culminado el proceso que implica el desarrollo de los pasos anteriormente mencionados, se enfrenta a la difícil situación de conseguir financiamiento para su proyecto. En algunos casos el emprendedor contará con los recursos necesarios para poner en marcha su proyecto, pero en otros casos les será muy difícil realizarlo sin financiamiento externo.

El momento de coincidir con las fuentes de financiamiento indicadas según el proyecto es una tarea bastante complicada, ya que necesita del acceso a lugares diferentes a los bancos en los cuales se tendrá que convencer para invertir en el proyecto. Algunas fuentes de financiamiento disponibles son:



Las fuentes de financiamiento institucionales son las que se encuentran vinculadas con organizaciones o grupos empresariales y que se dedican única y exclusivamente a financiar proyectos. Por otra parte, las fuentes no institucionales se presentan de una forma más informal y el trato directo. Si bien existen los dos tipos de fuentes mencionados, se hace difícil en muchos casos determinar cuál es

la mejor opción teniendo en cuenta que ambas tienen pros y contras. A raíz de ello el emprendedor se pregunta cuál será la mejor opción para capitalizar su proyecto.

Se tiene entonces que el financiamiento está estrechamente vinculado con variables como:

1. Capacidad de generar beneficios a futuro
2. Nivel de participación de quien invierte
3. Nivel de riesgo

Todas las variables son de mucha importancia para seleccionar o no un financiamiento de cualquier tipo. En resumidas palabras, lo que se vende o financia además del proyecto, es la vinculación de quien provee el dinero para el desarrollo del mismo. En ese orden de ideas, para seleccionar el financiamiento óptimo se debe evaluar que tanto se está dispuesto a ceder en participación.

Adicionalmente, se debe determinar cómo se compartirán ganancias y pérdidas. A menor participación, se comparte menos riesgo, se agrega un costo fijo por el financiamiento y al saldar el monto habrá una ganancia mayor para el emprendedor.

Las fuentes de financiamiento de un proyecto nuevo están relacionadas con variables específicas del proyecto y del emprendedor. En estos casos, el apoyo económico se podría presentar por parte de:

1. **Fuentes propias:** esta podría ser la primera opción que el emprendedor debería considerar ya que, es un financiamiento que genera costos menores y menos presión en cuanto a tiempos y cantidad de los retornos. Es importante aprovechar al máximo los recursos propios, debido a que permiten ahorrar el máximo de costos asociados a la financiación externa y reducen la responsabilidad frente a terceros.
2. **FFF (Family, Friends and Fools):** al igual que los fondos propios, esta es una de las primeras opciones que un emprendedor debe tener en cuenta a la hora de buscar una fuente de financiación. Se trata de intentar captar recursos de familiares y personas conocidas por el emprendedor que estén

interesados en el proyecto y generar unos ingresos futuros. La principal desventaja es que puede ocasionar conflictos en el círculo más cercano del emprendedor, pero al igual que la captación por recursos propios proporciona una mayor tranquilidad al inversionista por las condiciones de devolución de los recursos.

- 3. Ángeles inversionistas:** es aquel inversionista empresario que ha llegado a su cúspide y que posee dinero disponible para diversificar su portafolio. Se debe siempre tener en cuenta que en estos casos posiblemente tengan en mente un porcentaje de participación en el proyecto. Sin embargo, es una importante opción a la hora de buscar financiación para el proyecto, debido a que un ángel inversionista, no solo posee los fondos para invertir en el proyecto, sino también el conocimiento y la experiencia de proyectos pasados, lo que proporciona una gran ayuda al emprendedor, debido a que en ciertas ocasiones los ángeles inversionistas permiten acceder a un mercado más amplio y con mejores condiciones para el emprendedor o empresario.
  
- 4. Incubadoras empresariales:** alrededor de las incubadoras de empresas actualmente se ha generado una gran línea de investigación por la importancia que tienen para el desarrollo económico de los países. Son lugares empresariales compartidos en donde se ponen en marcha startups y, además, se asesora en las diversas áreas como gerencia, operaciones, finanzas, entre otras. Las incubadoras usualmente se clasifican en privadas y públicas, en donde las privadas se centran generalmente en temas específicos como tecnología o industria. Mientras que las públicas tienen mayor impacto en proyectos industriales o que generen impacto social.



Fuente: Emprende.cl

- 5. Fondos de Capital privado y de emprendimiento:** Los fondos de capital privado son una gran opción para los emprendedores que buscan desarrollar ideas o la expansión de empresas ya establecidas que, a pesar de proyectar un gran retorno, no cuentan con el capital necesario para generar nuevos productos o servicios que les permitan llegar a nuevos nichos de mercado. Estos medios de captación son utilizados especialmente utilizados en el sector público o privados de gran magnitud.
- 6. Crowdfunding o Micromecenazgo:** es un punto de financiación colectiva que busca captar recursos mediante donaciones, ya sea económicas o de recursos físicos. Las donaciones captadas a través del crowdfunding suelen financiar proyectos especialmente, como: proyectos musicales o artísticos, campañas políticas, libros, funciones teatrales, nacimiento de empresas, entre otros.
- 7. Programas y convocatorias públicas:** el principal beneficio de obtener recursos a través de convocatorias públicas radica en que, generalmente la financiación obtenida mediante estos programas tiene un costo casi nulo, o simplemente son recursos sin reembolso. Es decir, si se cumple un numero de características durante y al final del desarrollo del proyecto los recursos obtenidos no deben ser devuelto a la entidad que los origino.

Uno de los motivos por los cuales esta fuente de financiamiento no suele ser muy llamativa para los emprendedores, es el tiempo que toma realizar el proceso de tramitación y en muchas ocasiones esto no es suficiente para obtener los recursos; ya que, como todo proyecto, este se somete a un proceso de evaluación de viabilidad. Por otra parte, existen convocatorias que exigen la cooperación entre diferentes actores, y por tanto acceder a la ayuda no está en manos sólo de la empresa interesada.

- 8. Concursos:** esta suele ser una fuente de financiación bastante atractiva para los emprendedores de diferentes áreas, ya que los recursos obtenidos de llegar a ganar el concurso suelen ser considerables para impulsar el proyecto o catapultar una empresa. Por otra parte, es posible encontrar concursos en los cuales el premio no necesariamente es económico, sino que representa un programa de capacitación en proyecto o de aceleración de estos.

Cabe recalcar que, tanto instituciones públicas como privadas suelen ofrecer concursos con una gran capacidad de impacto en los proyectos, pero se requiere de un plan de negocios bien establecido y creíble.

Como se ha visto, las fuentes de financiamiento son parte vital a la hora de elaborar o poner en marcha un proyecto. Cuando se empieza un proyecto siempre se requiere una inversión inicial y los medios a través de los cuales se captan esos recursos pueden determinar en cierto grado la viabilidad del proyecto. Es sumamente importante seleccionar la fuente de financiamiento que suministre la mayor proporción beneficio-riesgo, para de esta forma aumentar las probabilidades de éxito del proyecto y garantizar a su vez un capital que permita hacer frente a los imprevistos que surjan durante el desarrollo del proyecto o la expansión de la empresa.

*“No tienes que ser un genio, un visionario o graduado para tener éxito. Todo lo que necesitas es perspectiva y un sueño”*

*Michael Dell*

## Referencias:

- Departamento Nacional de Planeación. (2003). Manual Fuentes de Financiación para Proyectos de Inversión. Bogotá.
- Peña Vincés, J., Bravo, S., Álvarez, F., & Pineda, D. (2010). Analysis of Characteristics of Business Incubators in Colombia: A case study.
- Fuentes de financiamiento para un nuevo proyecto. Tomado de Finanzas y proyectos. Recuperado el 28 de septiembre de 2018 de <https://finanzasyproyectos.net/fuentes-de-financiamiento-nuevo-proyecto/>
- Fondos de capital privado, alternativa para el financiamiento empresarial. Tomado de Dinero. Recuperado el 28 de septiembre de 2018 de: <https://www.dinero.com/opinion/columnistas/articulo/fondos-de-capital-privado-alternativa-para-el-financiamiento-empresarial-por-raul-avila/224560>.
- Principales fuentes de financiamiento para tú proyecto. Tomado de Uniemprendia. Recuperado el 29 de septiembre de 2018 de: <http://uniemprendia.es/principales-fuentes-de-financiacion-para-tu-proyecto/>
- Fuentes de financiación para proyectos y empresas creativas. Recuperado el 29 de septiembre de 2018 de [https://bibliotecadigital.ccb.org.co/bitstream/handle/11520/14392/Fuentes\\_Financiamiento\\_Proyectos\\_Creativos.pdf](https://bibliotecadigital.ccb.org.co/bitstream/handle/11520/14392/Fuentes_Financiamiento_Proyectos_Creativos.pdf)